



Nauja Rasmussen har i "Dit Rideudstyr" alt, hvad man kan tænke sig til sin hest.

FOTO: JAN KNUDSEN

FOLKETIDENDE 27/7 2013

I Skelstrup har man skruet ned for træet og satset pengene på heste

Fart på forretningen

SKELSTRUP Da finanskrisen satte ind i 2007 leverede den en lige højre til trælasten i Skelstrup, men slaget var langt fra nok til at slå Erik og Thomas Rasmussen ud. I stedet for at give op er de seneste år blevet brugt på at ændre konceptet i forretningen, der nok stadigvæk har en smule trælast tilknyttet, men i høj grad har satset hele butikken på heste. Med masser af succes.

I marts åbnede de for butikken "Dit Rideudstyr", og ansatte Thomas' samlever Nauja Rasmussen som elev i butikken. Siden har de ikke set sig tilbage. Det har der ganske enkelt ikke været tid til.

- Vi er så taknemmelige for den modtagelse, som vi har fået. Det er gået langt bedre, end vi turde håbe på, siger Thomas Rasmussen.

Det gjorde rigtig ondt, da størstedelen af trælasten blev skåret væk, og mange trofaste medarbejdere måtte siges op, men det var nødvendigt for at redde virksomheden. Allerede inden krisen satte ind, havde Skelstrup Træ satset massivt på biobrændsel, og her har kundekredsen været i konstant udvikling.

Gennem forhandlingen med biobrændsel fik vi



Thomas Rasmussen sælger foderstoffer og strøelse gennem firmaet Skelstrup Træ, der også har biobrændsel. FOTO: JAN KNUDSEN

somheden også strøelse til dyrehold, og også her har der fra begyndelsen været masser af kunder.

Da Nauja og Thomas Rasmussen samtidig selv

har en interesse i heste, og da der ikke er en lignende forretning på Midtjylland, var det naturligt at tage endnu flere ting ind til både

- Fra begyndelsen havde vi regnet med, at der skulle gå op til to år, før vi havde tjent investeringen hjem, men det gjorde vi faktisk på de første par måneder, forklarer Thomas Rasmussen.

Butikken i den gamle trælast er bygget om, og indeholder nu et lokale primært med ting til hesten, og et stort stemningsfyldt lokale fyldt med tøj.

Siden åbningen i marts har butikken hele tiden udvidet sit sortiment efter ønsker fra kunderne, og for ejerne er det meget vigtigt, at der både er plads til ting i den billige ende, og varer til dem, der gerne giver noget mere, for at få den ekstra kvalitet.

- Vi går meget op i, at vi også skaffer det, kunderne vil have. Har de et ønske, så forsøger vi at opfylde det.

Endnu er der projekter i støbeskeen, men alt er blevet sat lidt på stand-by, blandt andet åbningen af en rigtig netbutik.

- Siden vi åbnede har vi haft så travlt, at vi har haft svært ved at nå alle de ekstra gøremål, men netbutikken håber vi at få åbnet inden årets udgang, siger Thomas Rasmussen.

PALLE NEVAD FRANSEN